



teamwerk Immobilien

Tochtergesellschaft der Bensberger Bank: Immobilien-Expertise von A-Z

Neustart an der Schloßstraße 82. Mit der teamwerk Immobilien GmbH schickte die Bensberger Bank zum 1. Januar 2020 eine eigene Immobiliengesellschaft ins Rennen. Der neuen Tochtergesellschaft der Bensberger Bank ste-

Immobilienwelt zusammen. Unsere Partner Frank Rütten und Patrick Heldt bringen die Immobilien-Expertise mit ein, wir von der Bensberger Bank sind die Spezialisten für alle Fragen bei Finanzierungsangelegenheiten."



hen Jürgen Füllenbach, Vorstand der Bensberger Bank, Immobilienmakler Frank Rütten und Immobilienkaufmann Patrick Heldt vor. Kernkompetenz ist die professionelle Begleitung bei jedem Schritt rund um Kauf, Verkauf sowie Vermietung von privaten und gewerblichen Immobilien in der Region. Jürgen Füllenbach, Vorstand der Bensberger Bank: „Mit der teamwerk Immobilien GmbH wachsen Know-how aus der Banken- und

Füllenbach führt weiter aus: „Klar ist, dass Verbindlichkeit, innovative Vermarktungswege und der faire, vertrauensvolle Umgang mit Verkäufern und Käufern, Vermietern und Mietern für uns oberste Priorität haben.“

Schon die Website der neuen Immobiliengesellschaft weckt das Interesse mit Tipps für Privatverkäufer, VIP-Service für Kaufinteressenten und Infos von Finanzierung über Immobilien ABC bis Umzugs-Checkliste.

teamwerk Immobilien GmbH

- ✓ Sicherer Maklerauftrag
- ✓ Marktgerechte Wertermittlung
- ✓ Optimale Verkaufsvorbereitung
- ✓ Effiziente Vermarktung
- ✓ Ganzheitliche Begleitung
- ✓ Persönliche Nachbetreuung

teamwerk Immobilien GmbH

Schloßstraße 82
51429 Bergisch Gladbach
+49 (0) 2204 401200
info@teamwerkimmobilien.de
www.teamwerkimmobilien.de

EDITORIAL

Verehrte Leser,

machen wir uns nichts vor. Wir selbst vermissen den persönlichen Kontakt, das freundliche Wort von Angesicht zu Angesicht oder Fröhlichkeit in geselliger Runde genauso wie Sie auch. Trotz oder gerade wegen Corona & Co. sehen wir uns aber in der Pflicht, engen Kontakt mit Ihnen, unseren Mitgliedern und Kunden zu halten, denn ohne Bank geht es nicht. Die technischen Möglichkeiten sind glücklicherweise gegeben. Sei es mit Tablet, Notebook oder PC – für den Austausch vis-a-vis gibt es Videotelefonie- und Konferenz-Dienste. Mobiles Banking daheim oder in der Firma am Rechner ist inzwischen gang und gäbe, und das gute alte Telefon tut es ja auch noch. Dank digitaler Bankkarte Ihrer Bensberger Bank können Sie am Kassenterminal im Geschäft einfach und schnell per Smartphone bezahlen. Und ebenso wie die vielen Online-Hauptversammlungen wird auch unsere Vertreterversammlung am 27. Oktober 2020 – den ursprünglichen Junitermin mussten wir coronabedingt absagen – voraussichtlich auf ein digitales Format hinauslaufen.

Auf bald und bleiben Sie gesund!

Jürgen Füllenbach
Vorstand Bensberger Bank

Olaf Schmiedt
Vorstand Bensberger Bank

IMPRESSUM

Herausgeber: Bensberger Bank eG
Schloßstraße 82 · 51429 Bensberg
Telefon: 0 22 04 - 40 10
info@bensberger-bank.de
www.bensberger-bank.de

V.i.S.d.P.: Der Vorstand

Konzept, Redaktion, Layout und Realisation:
GreenGate AG

AKTUELLES

Weiter im Aufwärtstrend

Geschäftsjahr 2019 der Bensberger Bank eG

Über 500 neue Kunden in nur einem Geschäftsjahr – eine komplett neu aufgesetzte IT – und ein Zahlenwerk, das von Bilanzsumme über Wertpapiere bis Kundeneinlagen nahtlos an den Aufwärtstrend der Vorjahre anschließt. Die Genossenschaftsbank mit vier Filialen in den Bergisch Gladbacher

Schritt war notwendig, da wir unsere Online-Angebote schon ab 2020 auf zukunftsfähiger Basis weiter als Online- und Filialbank ausbauen

„Dieses Ergebnis gewinnt an Wertigkeit, wenn man nicht nur die Niedrigzinsphase und zunehmende Regulatorik berücksichtigt, sondern auch den Wechsel unseres Kernbankenvorgangs mit Datenmigration etc.“

Olaf Schmiedt,
Vorstand Bensberger Bank

„Geht es um komplexe Vermögens- und Finanzierungsstrukturen, beispielsweise im familiären oder unternehmerischen Umfeld, ist die Fachlichkeit unserer Mitarbeiter vor Ort entscheidend.“

Jürgen Füllenbach,
Vorstand Bensberger Bank



Olaf Schmiedt und Jürgen Füllenbach, die Vorstände der Bensberger Bank eG

VERTRETERVERSAMMLUNG

Die Vertreterversammlung der Bensberger Bank wird am 27. Oktober 2020 digital durchgeführt. Der vergleichsweise späte Termin ist auf administrative, gesetzliche und strategische Erwägungen zurückzuführen, die im Zuge der Corona-Pandemie an Relevanz gewonnen. Die Versammlung beschließt gemäß Satzung u. a. über die Verwendung des Jahresüberschusses.

Stadtteilen Bensberg, Refrath und Moitzfeld verzeichnete 2019 ein Bilanzwachstum von 21 Mio. Euro und in Folge eine Bilanzsumme von 548 Mio. Euro (+ 4 %).

„Dieses Ergebnis gewinnt an Wertigkeit“, so Vorstand Olaf Schmiedt, „wenn man nicht nur die Niedrigzinsphase und zunehmende Regulatorik berücksichtigt, sondern auch den Wechsel unseres Kernbankenvorgangs mit Datenmigration.“ „Dieser

werden“, erläuterte Vorstand Jürgen Füllenbach. „Geht es um komplexe Vermögens- und Finanzierungsstruk-

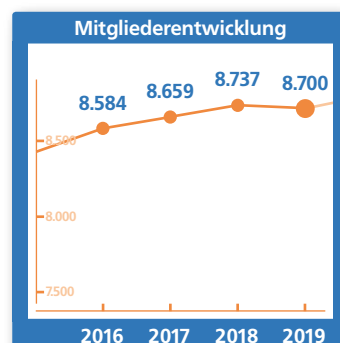
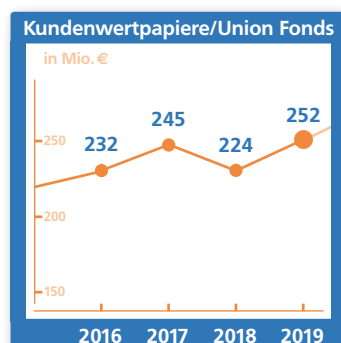
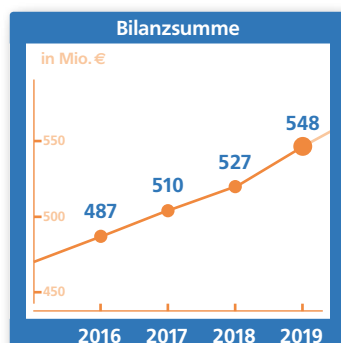
turen, beispielsweise im familiären oder unternehmerischen Umfeld, ist die Fachlichkeit unserer Mitarbeiter vor Ort entscheidend. Was standardisiert möglich ist, regeln wir gern digital.“

Das Omnikanal-Prinzip kommt Vorstand Olaf Schmiedt zufolge gut an: „Speziell im Segment Firmenkunden und Private Banking hatten wir mit neuen Kunden starkes Wachstum zu verzeichnen. Viele Neukunden kommen auf Empfehlung zu uns und jeder zweite aktive Neukunde wurde auch Mitglied der Bank (2019: 8.700 Mitglieder).“

Private und gewerbliche Immobilienfinanzierungen bildeten den Schwerpunkt im Aktivbereich. Unter Berücksichtigung der gemeinsam mit den Verbundpartnern DZ HYP und Bausparkasse Schwäbisch Hall vorge-

benen Finanzierungen war 2019 eine Volumensteigerung von ca. 20 Mio. Euro zu verzeichnen (+ 3,8 %). Da die Bensberger Bank seit dem 1. Januar 2020 mit der teamwerk Immobilien GmbH eine eigene Immobilienvermittlung auf dem Markt platziert hat, ist hier mit weiter steigenden Umsätzen zu rechnen.

Stellt man den Bereich Kundenwertpapiere (252 Mio. Euro) und Kundeneinlagen (404 Mio. Euro) gegenüber, zeigt sich, dass das Gros der Kunden den Schwerpunkt der Anlagen auf kursfreie Geschäft wie Sicht-, Termin- und Spareinlagen legte (+ 29 Mio. Euro). „Und das trotz der Niedrigzinsphase, von der wir ausgehen, dass sie weiterhin anhält und Maßnahmen zum Inflationsausgleich bzw. zur Kaufkraftrehabilitation erfordert“, so Vorstand Jürgen Füllenbach.



Stark für Sie...
Bensberger Bank
www.bensberger-bank.de

Interessiert an unseren Leistungen?
Bensberger Bank eG
Schloßstraße 82
51429 Bensberg
Telefon: 0 22 04 40 10
info@bensberger-bank.de
www.bensberger-bank.de



STARKE REGION

Schöner Wohnen

Aus Köln-Hürth in die Welt: entspannter Luxus mit textilen Unikaten aus dem Hause Luiz

Anna Luiz leitet mit Schwester Barbara die LUIZ – interfrotta GmbH. In dritter Generation steht die in Köln-Hürth ansässige Manufaktur für von Hand gefertigte textile Unikate nach Maß und nach Wunsch.

Heute, am 30. April 2020, liegen etliche Branchen coronabedingt im gefühlten Wachkoma. Wie ist es um Ihr Unternehmen bestellt?
Anna Luiz: Noch recht gut.

Wie erklären Sie sich das? Vielleicht weil ihr Angebot dem Luxussegment zuzuordnen ist und Luxus ja immer gehen soll?

Das mag sein, hat aber auch spezifischere Ursachen. Wir sind eine Manufaktur mit Vor-Ort-Arbeit und im Gegensatz zu Wettbewerbern nur sehr bedingt von Lieferketten und fixen Kollektionen abhängig. Natürlich arbeiten wir mit kleinen europäischen Webereien, teils auch mit Nähereien zusammen. Das Gros aber wird bei uns im Hause selbst gemacht. Das heißt: Wir können liefern und das wissen aktuell viele Kunden zu schätzen.

Der Gedanke ließe sich – perspektivisch über die Pandemie-Zeit hinausgedacht – weiterspinnen.

Sicher. Mit Corona hat meiner Meinung nach eine Art neue Nachhaltigkeitsdebatte begonnen. Die Qualität von Produkten, auch die Qualität ihrer Herstellung, kann dadurch neues Gewicht erfahren.

Was genau bieten Sie eigentlich an?

Unter anderem Bett- und Tischwäsche, Frottierware, Polsterstoffe und Gardinen. 85 % gehen nach Deutschland, 15 % in den Export, vor allem an Fachhändler und Innenarchitekten, wobei Privatleute zu 90 % die Endkunden sind.

In den Gründungsjahren ab 1969 bestimmten neben Handtüchern und Badematten vor allem textile Duschvorhänge das Luiz Portfolio. Entre nous: Was ist denn das?

Als unser Großvater das Unternehmen gründete, waren Frottiervorhänge für die Dusche gang und gäbe. Wir hatten damals als erstes Unternehmen ein derart breites Farbangebot.



„Wir waren über 40 Jahre bei einer anderen Bank. Aber da kam nur selten einmal jemand vorbei und hat gefragt, wie es uns geht. Das ist bei der Bensberger Bank anders und das schätzen wir hier sehr.“

Anna Luiz, Geschäftsführerin

Reiche Menschen können sich ausgefallene Wünsche leisten – gibt es Extravaganzen von prominenten Kunden, die Ihnen angetragen wurden?

Reichlich, nur geben wir natürlich weder Namen noch Projekte preis, die auf eine bestimmte Person oder ein bestimmtes Umfeld schließen lassen.

Anders gefragt: Welche Endkunden dürfen Sie preisgeben?

Es kam schon vor, dass eine Superyacht mit 500 Handtüchern unseres Hauses bestückt werden sollte. Ein



Barbara und Anna Luiz (v. l.).

6-Sterne-Hotel in Sotchi haben wir vor dem G8-Gipfel beliefert. Und in einem Ferienhaus auf den Cayman Islands finden sich auch Luiz Produkte.

Sie verarbeiten über 130 Stoffe in 850 Farbstellungen, primär hochwertige Naturfasern wie Leinen, Seide, Cotton und Wolle. Was ist aktuell 'in'?

Leinen, gerade im Bereich Bettwäsche. Farblich geht es eher dezent zu.

Wie viele Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter beschäftigen Sie in Hürth?

Rund 40, darunter Näherinnen, Zuschneid, Konfektion, Wäscherei, Lageristen, Buchhaltung, Exportmanager, Innenarchitekten und unseren Concierge-Service.

Alle unter einem Dach?

Ja, unser Neubau vereint auf 2.900 m² alle Abteilungen von Showroom über Näherei und Lager seit der Eröffnung im Oktober 2019 unter einem Dach.

Über den sehr schicken Neubau – kubischer Industrial Chic mit viel Beton und großen Fensterfronten – sind Sie auch auf die Bensberger Bank gestoßen.

Richtig, wir benötigten binnen sechs Wochen eine tragfähige Finanzierung.

Binnen 6 Wochen?

Unsere damalige Hausbank, die das Projekt über drei Jahre mitgeplant hat-

te, konnte auf einmal ihr eigenes Angebot nicht mehr halten. Tatsächlich war es dann unsere Tierärztin, die uns die Bensberger Bank empfohlen hat.

Und?

Die Bensberger Bank hat sehr, sehr schnell reagiert, sprang professionell ein und ist inzwischen mit ihrer persönlichen Ansprache die Bank unseres Herzens.

Inwiefern?

Wir waren über 40 Jahre bei einer anderen Bank. Aber da kam nur selten einmal jemand vorbei und hat gefragt, wie es uns geht. Das ist bei der Bensberger Bank anders und das schätzen wir hier sehr. Da existiert echtes Interesse an Unternehmen und Personen.



In eigener Sache kurz nachgehakt: Man möchte ja, weiß aber nicht so genau, ob man sich Ihre luxuriöse Eleganz für daheim überhaupt leisten kann. Kann man?

Man kann. Wir haben 2015 ein neues Segment lanciert: decode bei Luiz. Damit bieten wir einen erschwinglichen Einstieg in das Erlebnis exquisiter Bettwäsche.

www.luiz.com





AKTUELLES

Prokura erteilt

Christoph Causemann: Leiter Firmenkunden

Mit Wirkung zum 1. Januar 2020 haben Vorstand und Aufsichtsrat der Bensberger Bank Christoph Causemann Prokura erteilt. Vorstand Olaf Schmiedt: „Die Erteilung der Prokura würdigt persönliches Engagement und die Bereitschaft, ganzheitlich Verantwortung zu übernehmen. Gleichzeitig ist sie Ausdruck des hohen Vertrauens des Aufsichtsrats und des Vorstands.“ Christoph Causemann ist seit dem 1. Februar 2019 Abteilungs-

leiter des Bereichs Firmenkunden und Baufinanzierung in der Bensberger Bank.

Der 51-jährige Familienvater sieht in der uneingeschränkten, individuellen Kundenorientierung das große Plus der Bensberger Bank: „Die Bensberger Bank hat sich einen Ruf als starke und in ihren Entscheidungen unabhängige Bank geschaffen, was sich insbesondere in individuellen, flexiblen und schnellen Lösungen im Sinne der Kunden widerspiegelt.“

AKTUELLES

Clever sparen

Kundin gewinnt Mercedes-Benz A-Klasse

Glückliche Gewinnsparerin: Eine Kundin der Bensberger Bank hatte bei einer Ziehung im Mai 2020 das richtige Gewinnspargeld und gewann ein neues Modell der Mercedes-Benz A-Klasse. Christian Walter, Marketingleiter der Bensberger Bank: „Herzlichen Glückwunsch, das Mitmachen hat sich wirklich gelohnt!“

Gewinnsparen ist eine Kombinati-

on aus gewinnen, sparen und helfen, denn es winken nicht nur attraktive Preise, Gewinnsparer engagieren sich gleichzeitig für ihre Region.

„Unsere Heimat“, so Christian Walter, „gehört immer zu den Gewinnern. 25 Prozent des Spieleinsatzes fließen an gemeinnützige Projekte und Institutionen der Region, zum Beispiel in Sport, Kultur, Jugend- und Altenhilfe.“



MITARBEITER



Sandra Hafels ist seit dem 2. Januar 2020 in der Baufinanzierungsberatung tätig.



Lena-Maria Piaskowski unterstützt den Kundenservice in der Geschäftsstelle Schloßstraße.



Silvia Heuser ist seit dem 2. Januar 2020 Mitarbeiterin im Kundenserviceteam.



Marcel Braun unterstützt als Privatkundenberater die Geschäftsstelle Schloßstraße.



Pascal Schiffer ist seit dem 1. Juni Geschäftsstellenleiter in der Filiale Moitzfeld.



Beykan Sonzamanci ist seit dem 2. Januar 2020 Mitglied des Teams Elektronische Bankdienstleistungen.



Stephanie Neumann ist aus dem Stammhaus Schloßstraße in den Kundenservice in die Geschäftsstelle Refrath gewechselt.



Alla Schlidt ist seit dem 1. März im Kundenserviceteam tätig.



Christina Moisdou unterstützt die Geschäftsstelle Moitzfeld als Privatkundenberaterin.



Natascha Zeuschel unterstützt seit dem 1. Februar als Assistenz den Bereich Firmenkunden.



Elke Bensberg ist in der Geschäftsstelle Schloßstraße im Kundenservice tätig.

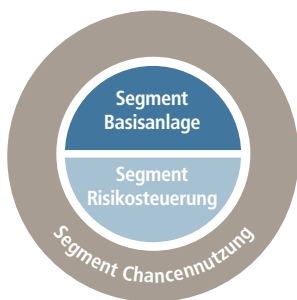
0 22 04 - 40 10



CHANCEN UND RISIKEN

Chancen Ihrer Vermögensverwaltung

- Es erfolgt ein aktives Management Ihres Anlagevermögens. Sie müssen selbst keine Anlageentscheidungen treffen
- Sie profitieren vom professionellen Know-how erfahrener Kapitalmarktexperten
- Es wird eine laufende Überwachung der Aufteilung der Anlageklassen und der ausgewählten Fonds im Portfolio vorgenommen



Chancen der in der Vermögensverwaltung eingesetzten Fonds

- Teilnahme an den Ertragschancen internationaler Aktien-, Anleihe-, Rohstoff-, Währungs- und Geldmärkte
- Breite Risikosteuerung
- Durch das aktive Management können gezielt Marktchancen genutzt werden



Sara Dogan, Privatkundenbetreuung

- Das in die Fonds investierte Anlagevermögen geht im Fall der Insolvenz der Investmentgesellschaft oder der Verwahrstelle eines der Fonds oder der depotführenden Stelle nicht in die Insolvenzmasse ein, sondern bleibt ungeschmälert für Sie erhalten.



Daniel Kirchenmayer,
Bereichsleiter Privatkunden

SPAREN UND ANLEGEN

VermögenPlus



Persönliche Fondsvermögensverwaltung der Bensberger Bank

Mit der Fondsvermögensverwaltung VermögenPlus haben Sie einen persönlichen Berater der Bensberger Bank an Ihrer Seite, der Sie umfassend und individuell betreut. Zugleich setzen Sie auf erfahrene Anlageexperten unseres Fondspartners Union Investment, die Ihr Vermögen renditeorientiert steuern und gemäß Ihrer persönlichen Risikoneigung ausbalancieren.

Zunächst besprechen Sie gemeinsam mit Ihrem Berater Ihre aktuelle Situation und Ihre Vorstellungen. Wir schlagen Ihnen dann die passende Anlagestrategie vor und Sie wählen Ihren Anlagebetrag. Das kann eine einmalige Einzahlung ab 5.000 Euro sein oder auch monatliche Anlagebeträge ab 25 Euro. Mit VermögenPlus legen Sie Ihr Geld in aktiv gemanagte Investmentfonds und börsengehandelte Indexfonds, so genannte ETFs an. Die Zusammensetzung der Fonds wird nach Ihren Bedürfnissen und Ihrer Risikoneigung gesteuert. Dazu besteht die Fondsvermögensverwaltung aus den drei Segmenten Basisanlage, Risikosteuerung und Chancennutzung, die im Gesamtportfolio unterschiedlich gewichtet werden können.

Die sorgfältig ausgewogene Mischung aus verschiedenen Wertpapieren wird dabei aktiv durch Experten unseres Fondspartners Union Investment verwaltet. Ihr Bankberater vor Ort steht Ihnen jederzeit als Partner zur Seite. Gleichzeitig haben Sie online über Ihr persönliches Kundenportal immer einen guten Überblick über Ihre Geldanlage.

Gute Gründe für VermögenPlus

- Unsere Berater stehen Ihnen jederzeit als Partner zur Seite. Denn wir betrachten es als unseren Auftrag, die passende Anlagestrategie für den Erhalt und das Wachstum Ihres Vermögens zu finden.
- Sie profitieren von einer durch die Experten unseres Fondspartners Union Investment aktiv gesteuerten, renditeorientierten Geldanlage – um Werte zu sichern.
- Mit nur einer Anlageentscheidung durch Sie wird Ihr Vermögen über eine Vielzahl an Fonds von Union Investment, aktiven Drittfonds und börsengehandelten Indexfonds (ETFs) gestreut. Dies sorgt für ein hohes Maß an Flexibilität und vielfältige Renditechancen.
- Mit VermögenPlus wird Ihre Geldanlage genau auf Ihr Risikoprofil abgestimmt.
- Der Zeitaufwand für Sie ist gering. Und dank regelmäßiger Reportings in Ihrem persönlichen Kundenportal sind Sie jederzeit über die Entwicklung Ihres Vermögens auf dem Laufenden.
- Ihr Kapital bleibt kurzfristig verfügbar. Sie können jederzeit Ein- und Auszahlungen vornehmen.
- Auch wenn VermögenPlus für eine langfristige Geldanlage gedacht ist, gibt es keinen Mindestanlagezeitraum. Mit VermögenPlus entscheiden Sie sich für eine zeitgemäße Verwaltung Ihres Vermögens. Sprechen Sie mit Ihrem Finanzpartner, der Sie kennt und der die Herausforderungen an den Kapitalmärkten versteht.

CHANCEN UND RISIKEN

Risiken Ihrer Vermögensverwaltung

Risiko, dass der Vermögensverwalter, den von Ihnen erteilten Auftrag nicht ordnungsgemäß erfüllt, insbesondere dass er die Anlagestrategie nicht wie vereinbart umsetzt

Risiken der in der Vermögensverwaltung eingesetzten Fonds

- Risiko marktbedingter Kursschwankungen sowie Ertragsrisiko
- Risiko des Anteilwertrückganges wegen Zahlungsverzug/-unfähigkeit einzelner Aussteller beziehungsweise Vertragspartner
- Wechselkursrisiko
- Erhöhte Kursschwankungen und Ausfallrisiken bei hochverzinslichen Anlagen und Anlagen mit erhöhten Bonitätsrisiken, sowie aus Schwellen-, beziehungsweise Entwicklungsländern möglich
- Risiken im Zusammenhang mit den Investmentanteilen der Zielfonds (zum Beispiel Risiko der eingeschränkten, beziehungsweise fehlenden Handelbarkeit, nicht ausreichender oder fehlender Liquidität oder Strategiekonzentration)
- Eingesetzte Finanzinstrumente und/oder bestimmte Techniken können konzeptionell zu marktgegenläufigem Verhalten führen
- Der Depotwert weist aufgrund der Zusammensetzung des Fonds und/oder der für die Fondsverwaltung verwendeten Techniken ein erhöhtes Kurschwankungsrisiko auf

VermögenPlus ■■

- ✓ Persönliche Fondsvermögensverwaltung
- ✓ Expertinnen bzw. Experten übernehmen die aktive Steuerung Ihrer Anlage
- ✓ Direkt bei den Beraterinnen und Beratern der Bensberger Bank





#gemeinsamstark durch schwierige Zeiten

Schnell wieder liquide werden: easyCredit

Wie geht es Ihnen? In diesen Zeiten erfährt diese Frage eine ganz neue Relevanz. Schließlich schwingt in den Worten die Sorge um die Menschen mit, die uns nahestehen und die wir lieben: Familie, Freunde und auch die Kolleginnen und Kollegen sowie Kundinnen und Kunden, mit denen wir zum Teil seit vielen Jahren im engen Kontakt und Austausch stehen.

Deswegen hoffen wir von Herzen, dass es Ihnen gut geht. Neben den Gedanken um die Gesundheit treten

mehr und mehr auch die Fragen, wie es weitergeht, in den Vordergrund. Gerade jetzt ist es wichtig, einen verlässlichen Partner an seiner Seite zu wissen, der da ist, wenn man ihn braucht.

„Wir als Bensberger Bank bleiben für Sie selbstverständlich weiterhin erreichbar. Übrigens, auch unsere Partner sind für Sie da. So ermöglicht beispielsweise die TeamBank mit dem easyCredit, in unvorhersehbaren Momenten schnell wieder liquide sein zu können“, erläutert Daniel Kirchenmayer, Geschäftsstellenleiter im Bensberger

Stammhaus der Bensberger Bank. Informieren Sie sich online über die Möglichkeiten von easyCredit: „Auf unserer Website www.bensberger-bank.de erläutern wir Ihnen alle Details. Von hier aus starten Sie auch die Bestellung. Und sollten Sie eine Frage haben, erhalten Sie Unterstützung, telefonisch oder im Chat. Egal wo, egal wie – wir sind für Sie da, wenn Sie uns brauchen.“

Sie sind bereits easyCredit-Kunde und möchten Ihre Finanzreserve nutzen? Am schnellsten erledigen Sie dies im Kundenportal (<https://kundenportal.teambank.de>) oder der easyCredit-App mit nur einem Klick. Hier stellen wir Ihnen auch alle Möglichkeiten dar, falls Sie Raten aussetzen oder die Laufzeit Ihres easyCredit flexibel anpassen möchten. Daniel Kirchenmayer: „Gemeinsam finden wir eine Lösung. Deshalb zögern Sie bitte nicht, sich bei Fragen auch an die Kolleginnen und Kollegen in unserem Kundenservicecenter zu wenden: Telefon 0 22 04 – 40 10.“

Das Kundenservicecenter easyCredit erreichen Sie montags bis freitags von 8 bis 19 Uhr und samstags von 10 bis 18 Uhr unter der Telefonnummer 0911/53900 zum Ortstarif oder per E-Mail an service@easycredit.de oder per Chat.

VERSICHERN & VORSORGEN

Ganzheitliche Lösung

Firmenversorgungswerk mit der R+V Versicherung

Fachkräftemangel ist und bleibt trotz Corona-Pandemie und Handelskonflikt, Geopolitik und Konjunkturzyklen eine der zentralen Herausforderungen für Unternehmerinnen und Unternehmer: Es geht darum, erfahrene Fachkräfte und engagierte Azubis zu finden, dauerhaft für sich zu gewinnen und fachlich wie körperlich fit zu halten. Attraktive Personal- und Vergütungskonzepte sind eine Möglichkeit, diese Aufgabe zu bewältigen. Torben Seifert (37), Firmenkundenberater betriebliche Vorsorge bei der R+V Versicherung in der Bensberger Bank (Schloßstraße 82): „Wir entwickeln individuelle, vermarktbarere Versorgungssysteme, die die Arbeitgeber-Attraktivität bewusst steigern.

Zurückgreifen können wir bei der R+V Versicherung auf ein Baustein-System, mit dem sich jeder Unternehmer sein eigenes Firmenversorgungssystem zusammenstellen kann.“

- Möglichkeit, für die Zukunft vorzusorgen, z. B. mit einer betrieblichen Zukunfts- und Altersvorsorge
- Attraktive betriebliche Gesundheitsvorsorge ohne Gesundheitsprüfung
- Erhöhter Invaliditätsschutz bei Unfällen rund um die Uhr ohne Gesundheitsprüfung
- Flexible Arbeitszeitmodelle für eine bessere Vereinbarkeit von Beruf und Familie mit einem Lebensarbeitszeitkonto u. v. m.



Torben Seifert

Torben Seifert ergänzt: „Natürlich haben wir auch spezielle Lösungen für Unternehmer selbst im Portfolio, beispielsweise für Liquiditätssicherung, für Risikomanagement oder insolvenzgeschützte Unternehmervorsorge.“ Nach persönlich durchgesprochener Anpassung und Ausgestaltung des Firmenversorgungssystems können Unternehmer das R+V-Firmenportal als digitale Plattform nutzen. Das bedeutet eine moderne, papierlose Verwaltung der Versorgung, beschleunigte Prozesse und maximale Übersicht.

AKTUELLES

Schnell, sicher, kontaktlos



Apple Pay

Ab sofort zahlen Sie mit Apple Pay ganz einfach und schnell im Geschäft, online und in Apps – überall dort, wo Apple Pay als Bezahlverfahren angeboten wird. Denn Ihre Mastercard oder Visa Karte sind ab jetzt in der Apple Wallet zu Hause.

Dabei ist Apple Pay über Ihr iPhone, iPad, Ihre Apple Watch oder Ihr MacBook in Safari intuitiv bedienbar.

- Einfach und schnell: In Geschäften dauert jeder Bezahlvorgang nur wenige Sekunden – ohne Unterschrift oder PIN-Eingabe. Online und in Apps entfällt die Eingabe der Kartendaten.
- Sicher: Ihre Kartendaten sind geschützt, weil sie nicht auf Ihrem Gerät gespeichert und bei der Bezahlung mit den Händlern nicht geteilt werden. Für jeden Kauf verwendet Apple Pay eine gerätespezifische Nummer und einen einzigartigen Transaktionscode. Wenn Sie mit Ihrer Karte bezahlen, speichert Apple Pay keine Daten zu der Transaktion, die auf Sie zurückzuführen sind.
- Kontaktlos: Sie halten einfach Ihr Gerät vor das Lesegerät und ersparen sich die PIN-Eingabe und die lästige Suche nach Bargeld.
- Alles im Blick: Sie haben in der Apple Wallet App immer den Überblick über Ihre letzten Zahlungen.
- Kostenlos: Apple Pay ist ein kostenloser Service der Mastercard oder Visa Karte Ihrer Bensberger Bank.

Weitere Infos unter:
www.bensbergerbank.de

